

K&P
ACADEMY
by Procosmet Italy

PRODUCT

Percorso
Formativo
2025

IMAGE & BEAUTY

BUSINESS



NATURA

WELCOME ABOARD



Training & Coaching

K&P Academy è il servizio di eccellenza che Procosmet offre ai suoi clienti, una vera Accademia di Formazione in grado di erogare servizi di Qualità.

Siamo specializzati in Corsi di Formazione, Consulenze Aziendali e Sessioni di Coaching per tutti gli operatori del settore beauty.

Sin dalla sua fondazione, l'Academy di Procosmet non ha mai smesso di innovare e innovarsi. L'ha fatto tenendo sempre a mente ciò che più le sta a cuore: dare il proprio contributo d'eccellenza nel mondo della formazione.

Con questa intenzione **K&P Academy** continua ad evolversi e migliorarsi sviluppando e realizzando Corsi di Eccellenza e di grande valore per supportare le attività e le aziende che si rivolgono a noi.

Il successo dei Corsi K&P Academy deriva dal suo "Metodo Formativo Distintivo"

utilizzato sia nell'erogazione dei Corsi che nelle Consulenze, ed è proprio questo metodo, associato all'attenzione verso il miglioramento continuo di tutti i processi, che garantisce la Qualità dei servizi erogati.

**"Peak Performance Solutions
for your Business and your Life"**

**"Ti offriamo Soluzioni e Strategie per
raggiungere le massime prestazioni
nella tua attività e nella tua vita"**

La Direzione
Katia Scarcella



Metodo formativo distintivo K&P Academy

Grazie alle competenze dei nostri Trainer e Coach qualificati, eroghiamo *corsi full immersion suddivisi in moduli teorici alternati a moduli esperienziali*.

Questa modalità di **alternanza didattica** è un vero e proprio allenamento e fa sì che l'esperienza di apprendimento diventi una conoscenza profonda e concreta.

L'obiettivo è rendere i partecipanti/allievi consapevoli delle proprie potenzialità e in grado di integrare fin da subito le nuove e più funzionali abitudini apprese in aula.

Grazie al nostro Metodo che integra la Formazione e il Coaching, partecipando ai nostri corsi raggiungerai gli obiettivi di successo che ti sei prefissato per la tua attività e/o per la tua vita.



Ti alleniamo
al successo!

K&P
ACADEMY
by Procosmet Italy

*"Un allenatore è qualcuno che ti dice quello che non vuoi sentire, ti fa vedere quello che non vuoi vedere, in modo che **TU POSSA ESSERE** quello che hai sempre saputo di poter **DIVENTARE**"*

[TOM LANDRY]



Politica per la Qualità

Grazie alla fusione tra innovazione, professionalità e competenza la missione strategica di Procosmet Srl è quella di produrre e fornire ai clienti una gamma di linee di cosmetici e di servizi che rispettino le loro esigenze.

K&P Academy è il servizio di eccellenza che Procosmet offre ai suoi clienti, una vera **Accademia di Formazione** in grado di erogare Corsi di formazione e consulenze di Qualità per tutti gli operatori del settore beauty.

Alla base della nostra filosofia aziendale c'è il raggiungimento della piena soddisfazione dei clienti, mediante la valorizzazione delle competenze delle risorse sia interne che esterne, il rispetto delle prescrizioni cogenti nonché l'erogazione dei servizi in un'ottica di miglioramento continuo.

Le esigenze, aspettative e necessità dei nostri clienti diventano le nostre e operiamo di conseguenza.

Operare secondo i principi di qualità, per l'azienda significa impegnarsi costantemente a tutti i livelli, per migliorare in modo continuo tutti i processi aziendali interni.

Il **nostro scopo** è promuovere **percorsi formativi** che rispondano sia ai requisiti del Cliente sia a quelli cogenti che regolano e governano l'attività svolta. Il sistema qualità è finalizzato al monitoraggio costante del sistema di erogazione dei prodotti e dei servizi: obiettivo finale dell'erogazione deve essere la **soddisfazione del cliente** inteso come colui che riceve il prodotto richiesto.



Al fine di garantire crescita e successo continuo, gli obiettivi che si prefigge Procosmet Srl, in base all'analisi del contesto, sono i seguenti:

- Migliorare il servizio di assistenza, consulenza e formazione K&P Academy per gli specialisti del settore beauty adeguandolo secondo le loro esigenze.
- Migliorare la comunicazione al proprio interno nonché verso clienti e fornitori considerando una comunicazione efficace come un supporto indispensabile per agevolare i processi aziendali e migliorarli;
- Selezionare e monitorare periodicamente i fornitori qualificati, con la finalità di offrire prodotti e servizi di alta qualità.
- Monitoraggio costante e pronta gestione di Non Conformità e disservizi.
- Riesaminare il proprio sistema di gestione attraverso la revisione del presente documento ed il perseguimento di obiettivi annuali, per il miglioramento continuo.

La Direzione
Katia Scarcella



La nostra Filosofia

La nostra filosofia di miglioramento continuo, l'attenzione alla professionalità e la capacità di erogare consulenze personalizzate e corsi specifici in aula impone la collaborazione con diverse e specifiche professionalità.

Il Team di K&P Academy è composto da Trainer (formatori) Coach, Medici Dermatologi, Cosmetologi, Professionisti e Manager di vari settori aziendali, e professionisti del settore Beauty (Hair Stylist, Makeup Artist..)

L'obiettivo del team K&P Academy è quindi l'eccellenza intesa come qualità nei contenuti, nei rapporti interpersonali e nei risultati concreti che vogliamo offrire ai nostri clienti.





ROAD TO 
SUCCESS

Chi siamo

La Direzione

Katia Scarcella Trainer / Mental Coach, Personal Branding, Communication & Image Consultant

Trainer affermata nel mondo della formazione aziendale e Brand Manager in Procosmet Srl.



Specializzata in diversi ambiti Business, dal Tecnico cosmetico, al Marketing, alle Tecniche di Vendita, il Personal Branding e la Comunicazione Efficace.

Mental Coach con certificazione internazionale in **"Master Practitioner of Neuro-Linguistic Programming (PNL)"** presso la Society of NLP di Richard Bandler.

Certificazione internazionale in **"Licensed Advanced Hypnotic Practitioner"** presso la Society of NLP di Richard Bandler.

Certificazione internazionale **Neuro Link Practitioner in "The Neuro-Agility Profile™ Practitioner"** presso la Society Neuro Link di André Vermueulen.

Il Neuro Agility Profile™ è una valutazione del profilo cerebrale per Manager, Leader e Team.

Questo "assessment" è uno strumento pratico per scoprire come le persone elaborano le informazioni, quali punti di forza e preferenze naturali hanno quando apprendono o pensano.

Diplomata in **"Consultant en Communication par la Valorisation de l'Image"** presso Ecole Supérieure De Relooking. (certificazione professionale europea di livello EQF 6).

Queste competenze e certificazioni permettono un raggio d'azione ampio sui clienti/aziende che si rivolgono a me, e fanno sì che il raggiungimento dei risultati prefissati sia più veloce ed efficace, nello specifico mi occupo di:

- Allineare le persone con le loro funzioni lavorative
- Sviluppare il loro talento
- Migliorare le prestazioni
- Costituire gruppi di lavoro affiatati e altamente performanti.

Da sempre per me l'approccio globale della crescita personale è fondamentale, ogni individuo è l'insieme di tanti aspetti, esteriori ed interiori, mentali ed emozionali, psicologici, neurologici e spirituali... solo quando tutti questi elementi della persona vibrano e comunicano in armonia tra loro, ecco solo allora, assistiamo al miracolo della realizzazione personale e l'individuo diviene e si trasforma nella «Migliore Versione di Sé stesso».

Assistere a questa trasformazione e condurre i miei clienti verso i loro obiettivi, mi regala una grande emozione che mi fa tornare alla mente una citazione che mi colpì quando ero giovanissima...

"Scegli il lavoro che ami e non lavorerai mai, neanche per un giorno in tutta la tua vita." (Confucio)

È tutto questo che mi permette di scegliere con passione il mio lavoro... ogni giorno della mia vita!

Chi siamo

Relazione con i clienti

Paola Lorenzi Business & Life Coach / Trainer

Sono Paola, donna e Business Life Coach.



Sono lo strumento della tua libertà emotiva.

Diplomata alla scuola INCOACHING riconosciuta AICP approvato ICF.

Ho maturato una solida esperienza di oltre trent'anni nell'ambito della vendita e della selezione e gestione delle risorse umane, durante la quale mi preme menzionare un'alta formazione ricevuta presso lo «Studio Associato Ottoventi» della Dott.ssa Adriana Galgano, conseguendo l'attestato di specializzazione in ambito della **gestione efficace delle risorse umane, selezione del personale e tecniche di vendita.**

Specializzata in **Consulenza di direzione aziendale e management** mi occupo di miglioramento della conduzione aziendale, della sua gestione strutturale e dell'ottimizzazione dei processi comunicativi.

Da quattro anni ricopro un ruolo di consulente di direzione per l'azienda Procosmet Srl, come facilitatore di relazioni all'interno e all'esterno dell'azienda.

Ho l'opportunità di supportare e guidare titolari d'impresa nel settore Hair Stylist ed Estetica al raggiungimento di migliori risultati economici, lavorando sulle strategie e nel consolidare team vincenti partendo dalle persone. Sono il referente Coach per le sessioni di coaching on-line inserite nel sito aziendale Procosmet, dedicate ad imprenditori e professionisti.

Sono un Trainer e da anni erogo corsi di formazione off/on-line, con percorsi formativi dedicati ad argomenti di business e life.

Da sempre ho valorizzato la relazione e la risorsa umana come elementi distintivi ed imprescindibili delle aziende di successo. I miei studi e la mia continua formazione mi hanno permesso di scoprire la mia vera passione: **IL COACHING!** Trovo nel Coaching infatti, la massima espressione della mia identità. Nutrimi delle relazioni, poter godere del successo raggiunto dai miei clienti e condividere con loro momenti di crescita e frustrazione mi permette di crescere insieme, in un clima di alleanza e in un continuo vero contatto emotivo.

Mi appassiona interessarmi profondamente della comprensione dell'essere umano, dei suoi bisogni e di come generare negli individui una sensazione di benessere nell'agire quotidiano. Il mio grande scopo nella vita è ricercare costantemente la versione migliore di me stessa, permettendomi di sfidarmi ogni volta con coraggio e determinazione.

Mi piace pensare all'analogia che trovo fra la crescita personale e l'altra mia grande passione: IL TREKKING d'alta quota. Ogni sentiero è imprevedibile, impervio, rassicurante, scoraggiante, faticoso, ma nulla ripaga come la conquista della vetta e la veduta immensa che spazia in ogni dove, in luoghi sospesi dove l'aria è rigenerante e benefica. La crescita personale è tutto questo e aggiungo, in virtù della mia lunga esperienza nelle attività, che qualsiasi vero successo passa attraverso un processo di sviluppo personale. *Amo sfidarmi in una cornice di libertà, lealtà e condivisione.*

K&P
ACADEMY
by Procosmet Italy

Chi siamo

Benessere del capello

Monica Lugaresi Hair Wellness Specialist

Specialista nel campo dell'holistic care con expertise nell'haicare, consulente e docente in Procosmet Srl."



Sono insegnante di yoga da oltre 30 anni e mi sono formata a lungo nell'ambito dei massaggi shiatsu e digito pressione cinese.

Dal 1987 mi occupo di olii essenziali e di prodotti naturali per la salute e la bellezza della persona.

Dal 2001 sono Responsabile Commerciale, offrendo la mia consulenza tecnico commerciale ai saloni e all'azienda Procosmet.

La mia visione olistica mi permette di esprimere la mia grandepassione che è il benessere della persona nella sua interezza.

Monica Lugaresi

Il nostro Team



Katia Scarcella
Direzione K&P Academy



Paola Lorenzi
Business & Life
Coach / Trainer



Monica Lugaresi
Hair Wellness Specialist



Stefania Bosani
Napura Consultant



Veronica Fiorini
Segreteria
Organizzativa



Stefania Fantini
Segreteria
Commerciale

Collaborazioni Esterne



HairStylist
Senior Hair Stylist

Makeup Artist
Senior MakeUp Artist

La proposta Formativa

Una costellazione di **corsi di formazione d'eccellenza**, suddivisa in diverse unità per incrementare il livello delle tue conoscenze a 360° e diventare padrone delle tecniche più evolute per portare la tua attività al successo!

- **FORMAZIONE PRODUCT UNIT**

Come migliorare la conoscenza delle linee prodotto e dei servizi, per offrire una proposta di Valore (vendita prodotto o servizio) alla propria clientela, puntando sulla professionalità, sulla consulenza di eccellenza e sull'esperienza d'acquisto offerta ai propri clienti; questo ti permetterà di aumentare il fatturato, fidelizzare il cliente, distinguerti sul mercato.

- **FORMAZIONE IMAGE & BEAUTY UNIT**

Un'importante offerta formativa per ampliare la proposta dei servizi proposti nel tuo salone (potenziare quelli esistenti e/o crearne di nuovi). Nuovi servizi portano a nuove opportunità di Business (Makeup /Consulenza d'Immagine/ Consulenza Spose). Il mercato si evolve velocemente e sempre di più la clientela ha bisogno di servizi specializzati e di eccellenza; formarti su questi importanti argomenti ti permetterà di amplificare e migliorare la percezione della tua professionalità e del tuo Team. Il risultato? La tua proposta di valore in un'offerta di servizi qualità per un'attività di successo!

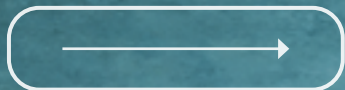
- **FORMAZIONE BUSINESS UNIT**

Come migliorare e aumentare il fatturato del proprio Business e comprendere come questo passi dall'avere ben chiari gli obiettivi e la gestione dei numeri, la conoscenza necessaria per saper leggere e utilizzare i KPI, la gestione delle risorse umane per migliorare le prestazioni e costituire gruppi di lavoro affiatati e altamente performanti. Con la conoscenza e la giusta gestione di questi aspetti sarai in grado di portare la tua attività al successo!

- **FORMAZIONE CONSULENZE AZIENDALI E COACHING**

Consulenze personalizzate in salone per aiutarti a raggiungere gli obiettivi di successo prefissati.

GOALS
IDEAS
VISION
SUCCESS



Contenuti della Formazione

UNITÀ PRODUCT

codice	corso	pag.
PFORMAZ2401	CORSO TREATSYSTEMETHOD Corso Treatsystemethod	20-21
PFORMAZ2402	CORSO TREAT CONSULTANT Diventa una professionista della diagnosi e della consulenza treat in salone	22-23
PFORMAZ2403	CORSO TREATSYSTEMASSAGE Corso di massaggio	24-25
PFORMAZ2404	BOOTCAMP HAIR SPECIALIST	26-27
PFORMAZ2416	CORSO INOILNUANCE ONLINE	28-29
PFORMAZ2406	CORSO SUN DAY	30-31

UNITÀ IMAGE & BEAUTY

codice	corso	pag.
PFORMAZ2407	CORSO MAKEUP SCHOOL	34-35
PFORMAZ2408	CORSO BRIDAL IMAGE CONSULTANT	36-37

UNITÀ BUSINESS

codice	corso	pag.
PFORMAZ2412	PERCORSO BUSINESS PREMIUM (Esclusivo per Il Singolo Salone) 5 incontri	38-39

CONSULENZE AZIENDALI E COACHING

codice	corso	pag.
PFORMAZ00—	Coaching Salon Consulenza Individuale con Paola Lorenzi	40
PFORMAZ22029	ONE TO ONE Consulenza Treat con Monica Lugaresi	41

Unità Product

PER TITOLARI E DIPENDENTI

Migliorare la conoscenza delle linee prodotto e dei servizi, per offrire una proposta di Valore (vendita prodotto o servizio) alla propria clientela, puntando sulla professionalità, sulla consulenza di eccellenza sull'esperienza d'acquisto offerta ai propri clienti.

Ti permetterà di aumentare il fatturato, fidelizzare il cliente, distinguerti sul mercato.



CORSO TREATSYSTEMETHOD



26-27 gennaio _ Bologna
10.30 - 18.00 | 9.30 - 18.00

€ 700 + IVA

CORSO TREAT CONSULTANT



16-17 febbraio _ Bologna
10.30 - 18.00 | 9.30 - 18.00

€ 700 + IVA

CORSO TREAT MASSAGE



2-3 marzo _ Bologna
10.30 - 18.00 | 9.30 - 18.00

€ 1000 + IVA

BOOTCAMP TREATSYSTEMETHOD SPECIALIST



30-31 marzo _ Forlì
10.30 - 18.00 | 9.30 - 18.00

€ 700 + IVA

CORSO INOILNUANCE



su prenotazione _ Online
1/2 gg

€ 250 + IVA

CORSO SUN DAY



7 aprile _ Bologna
10.30 - 16.00

FREE ACCESS

UNITÀ PRODUCT

CORSO PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ2401

CORSO TREATSYSTEMETHOD

DOCENTE

Monica Lugaresi

Hair Wellness Specialist Procosmet

Stefania Bosani

Napura Consultant Procosmet

DATE E ORARI

26-27 gennaio

- **Domenica** dalle 10.30 alle 18.00
- **Lunedì** dalle 9.30 alle 18.00

MODALITÀ CORSO

In presenza a
Bologna

LISTINO

€ 700 + IVA

Conoscere e approfondire il mondo TREATSYSTEMETHOD e comprenderne il valore per ampliare il servizio trattante con il metodo Napura, soddisfare le diverse esigenze dei clienti e ottenere risultati tangibili sugli inestetismi e sul Business che ne consegue.

ARGOMENTI TRATTATI

- Brevi cenni di morfologia e fisiologia del cuoio capelluto e dello stelo.
- Approfondimento cosmetologico: formulazioni toiletries/ haircare, struttura chimica dello shampoo e sistemi lavanti.
- Conoscere in modo approfondito gli shampoo e i trattamenti Cute-Lunghezze Napura: la scienza dietro alla natura.
- Descrizione dei prodotti delle linee da 00 a 11.
- Spiegazione dettagliata dell'utilizzo dei prodotti.
- Protocolli di lavoro per ogni tipologia di inestetismo.
- Analisi delle casistiche.

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro "Metodo formativo distintivo di K&P Academy" per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace. È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI È RIVOLTO?

Il corso è rivolto a tutti i titolari e collaboratori che vogliono conoscere/approfondire il miglior utilizzo del Metodo Napura nel proprio salone.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE

La voglia di mettersi in gioco e di utilizzare al meglio il Treatsystemethod.

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO: Dispense e Attestato di Partecipazione.

UNITÀ PRODUCT

CORSO PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ2402

CORSO TREAT CONSULTANT

DOCENTE

Monica Lugaresi
Hair Wellness Specialist Procosmet

Paola Lorenzi
Business & Life Coach / Trainer

DATE E ORARI

16-17 febbraio

- **Domenica** dalle 10.30 alle 18.00
- **Lunedì** dalle 9.30 alle 18.00

MODALITÀ CORSO

In presenza a
Bologna

LISTINO

€ 700 + IVA

Laboratorio di vendita del SERVIZIO TREATSYSTEMETHOD NAPURA. POTENZIA IL TUO BUSINESS!

Il momento della consulenza rappresenta il contatto vero e distintivo con il cliente e permette di esplorare e di analizzare i suoi bisogni allo scopo di effettuare la giusta proposta di servizio in salone e/o di vendita domiciliare come giusto mantenimento.

È indispensabile che diventi un rituale acquisito da tutto il team, per generare business e maggiore fidelizzazione.

Questo corso ha lo scopo di trasmettere sicurezza e autorevolezza agli operatori del salone, titolari e collaboratori, nella proposta di valore del prodotto/trattamento più adeguato per rafforzare l'immagine e l'identità consulenziale e rafforzare il valore di competenza e credibilità.

ARGOMENTI TRATTATI

- L'importanza della consulenza come metodo acquisito
- Approccio alla consulenza cute - pratica
- Indicazioni pratiche sulle situazioni/inestetismi più frequenti e soluzioni
- Approccio alla consulenza lunghezze - pratica
- Indicazioni pratiche sulle situazioni/inestetismi più frequenti e soluzioni
- Proposta trattamento cute e/o lunghezze in salone e/o a domicilio

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro **"Metodo formativo distintivo di K&P Academy"** per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace. È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI È RIVOLTO?

Il corso è rivolto a tutti i titolari e collaboratori che decidono di specializzarsi nella cura e benessere del capello.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE

La voglia di mettersi in gioco e di migliorarsi. Si consiglia la frequenza preventiva del CORSO TREATSYSTEMETHOD.

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO: Dispense e attestato di partecipazione.

UNITÀ PRODUCT

CORSO PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ2403

CORSO TREATSYSTEMASSAGE

DOCENTE

Monica Lugaresi

Hair Wellness Specialist Procosmet

DATE E ORARI

2-3 marzo

- **Domenica** dalle 10.30 alle 18.00
- **Lunedì** dalle 9.30 alle 18.00

MODALITÀ CORSO

In presenza a
Bologna

LISTINO

€ 1.000 + IVA

Il TreatsysteMassage è una tecnica di massaggio studiata per garantire il miglior risultato dei Trattamenti cute Napura, la tecnica consiste in un mix di metodi nati dall'antico Oriente, il massaggio shiatsu e la digitopressione cinese, associate a tecniche occidentali di linfodrenaggio.

Oltre a imparare la tecnica del massaggio TreatsysteMassage, apprenderai grazie allo Yoga la postura corretta dell'operatore massaggiatore, per effettuare in modo ottimale un massaggio e non correre il rischio di aver mal di schiena o eccessiva stanchezza a fine giornata.

I capelli belli, sani e forti nascono da un cuoio capelluto in salute, questo è indubbio, e utilizzare la Linea TreatsysteMethod con regolarità porta a grandi benefici; Per questo motivo l'associazione delle giuste tecniche di massaggio ai trattamenti Napura permette risultati più veloci e duraturi nel tempo. Vediamo insieme il perché.

Il cuoio capelluto è lo strato di tessuto epiteliale su cui si innestano i capelli e deve essere stimolato nel modo corretto per permettere la vascolarizzazione e l'ossigenazione cutanea e di conseguenza il nutrimento dei capelli. Il massaggio del cuoio capelluto, quindi, è un gesto fondamentale che accompagna il servizio Trattante di Napura potenziandone i risultati. Inoltre, il massaggio del cuoio capelluto oltre a favorire l'eliminazione delle tossine e una migliore ossigenazione dei tessuti, svolge un potente effetto rilassante che si trasmette ai muscoli cranici, permettendo di alleviare le tensioni, la stanchezza e lo stress; non solo, il massaggio alla testa è un ottimo alleato anche per la bellezza, poiché alcuni movimenti vanno a rilassare la pelle della fronte, tempie e mandibola attenuando piccole rughe presenti in queste zone.

Con il Treatsystem Massage il risultato sarà un vero pieno di bellezza oltre che di benessere e i risultati dei trattamenti cute saranno potenziati.

ARGOMENTI TRATTATI

- Tecniche base del Treatsystem Massage
- Postura corretta dell'operatore
- Tecniche di massaggio da svolgere con l'applicazione dei trattamenti in salone
- Rituale di massaggio SPA per un totale relax e benessere del cliente e dell'operatore.
- Approfondimento tra linee Treatsystem method e le diverse tecniche di massaggio

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro "Metodo formativo distintivo di K&P Academy" per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace. È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI È RIVOLTO?

Il corso rivolto a tutti i titolari e collaboratori che vogliono apprendere un metodo di massaggio efficace per il servizio trattante in salone.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE

La voglia di donare ai clienti un grande beneficio durante i trattamenti curativi, potenziandone i risultati. Si consiglia la frequenza preventiva del CORSO TREATSYSTEM METHOD NAPURA.

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO: Attestato di partecipazione.

UNITÀ PRODUCT

CORSO PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ2404

BOOTCAMP HAIR SPECIALIST

DOCENTE

Monica Lugaresi

Hair Wellness Specialist Procosmet

Paola Lorenzi

Business & Life Coach / Trainer

Stefania Bosani

Napura Consultant Procosmet

DATE E ORARI

30-31 marzo

- **Domenica** dalle 10.30 alle 18.00
- **Lunedì** dalle 9.30 alle 18.00

MODALITÀ CORSO

In presenza a
Forlì

LISTINO

€ 700 + IVA

Il termine "BOOTCAMP" deriva dalla sua originaria accezione di "campo di addestramento". L'obiettivo di queste due giornate è fornirti un'intensa accelerazione nell'applicazione delle competenze apprese in fase didattica, con l'obiettivo di far crescere in modo significativo la tua attività.

Durante questo corso, acquisirai strategie altamente professionali per condurre consulenze Hair e Treat nel tuo salone, apprenderai metodi per ottimizzare i processi operativi e imparerai a rispondere in modo completo alle esigenze dei tuoi clienti.

Questi approcci rafforzati consentiranno non solo di ampliare il ventaglio di servizi offerti in salone, ma anche di sfruttare appieno le opportunità di vendita a domicilio, contribuendo in modo sostanziale all'incremento dei profitti del tuo business.

ARGOMENTI TRATTATI

- **Ottimizzazione dell'Organizzazione:** Apprenderai a pianificare in modo efficiente la tua giornata lavorativa e la gestione dell'agenda, garantendo un utilizzo ottimale del tempo e delle risorse.
- **Consulenza Hair Efficace:** Questa sezione del corso coprirà ogni aspetto della consulenza hair, dalla fase di accoglienza e intervista iniziale, passando per la diagnosi accurata e l'analisi dei problemi cute/lunghezze dei clienti, fino alla presentazione di soluzioni complete.

Queste soluzioni comprendono sia i servizi da offrire in salone che la vendita dei prodotti per il mantenimento domiciliare.

- **Applicazione dei Protocolli:** Imparerai come applicare correttamente i protocolli di trattamento sugli inestetismi di cute e lunghezze, seguendo le linee guida professionali per garantire risultati eccezionali ai tuoi clienti.

Questi argomenti saranno trattati in modo completo durante il corso, fornendoti le competenze necessarie per diventare un Consulente Hair Specializzata.

LABORATORIO PRATICO

Il laboratorio pratico di questo corso è un'esperienza intensiva di due giorni, svolti in una location appositamente allestita come un autentico salone. Questo ambiente ti permetterà di immergerti completamente nella atmosfera e nei gesti tipici di un salone professionale, facendoti sentire come se fossi nel tuo stesso centro.

METTERAI IN PRATICA _ Durante questi giorni, lavoreremo su una varietà di casi pratici, consentendoti di mettere in pratica tutte le fasi della consulenza. Questo include l'accoglienza dei clienti, la conduzione di interviste dettagliate, la diagnosi accurata delle problematiche, la selezione e l'esecuzione dei trattamenti, fino al momento del commiato in cui proporrà soluzioni per il mantenimento a domicilio. Ogni passo sarà seguito seguendo le linee guida professionali, come se stessi lavorando su veri clienti.

VIVRAI L'ESPERIENZA _ Un elemento unico di questo corso è che avrai l'opportunità di vivere l'esperienza dal punto di vista del cliente, diventando una "modella per un giorno". Questo ti consentirà di comprendere appieno l'efficacia di un trattamento completo in salone, dall'inizio al commiato, compresa la piega dei capelli.

Durante questa esperienza, imparerai attraverso l'azione diretta e riceverai trattamenti dagli altri partecipanti, creando un ambiente di apprendimento collaborativo e di confronto con i tuoi colleghi.

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro "Metodo formativo distintivo di K&P Academy" per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace. È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI È RIVOLTO?

Il corso è rivolto a tutti i titolari e collaboratori che vogliono diventare vere Specialist della consulenza nel proprio salone e potenziare il proprio business.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE: è indispensabile aver partecipato ai seguenti corsi:

Corso Treatsystemethod NAPURA • Corso Treat Consultant • Percorso Treatsystemassage

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO:

Dispense, materiale per la realizzazione dei lavori pratici. **ATTESTATO DI Hair Specialist Consultant**

UNITÀ PRODUCT

CORSO PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ2416

CORSO INOILNUANCE ONLINE

DOCENTE

Nicola Baroni

Hairstylist

DATE E ORARI

su prenotazione

1/2 gg

MODALITÀ CORSO

Online Zoom

LISTINO

€ 250 + IVA

Il corso verte sulla conoscenza e approfondimento del mondo Inoilnuance di Napura, sia per chi già conosce la linea, sia per chi intende inserirla per la prima volta in salone.

ARGOMENTI TRATTATI

Corso base per cliente nuovo: capire le motivazioni per cui inserire Inoilnuance in salone e come gestire il passaggio verso questi nuovi trattamenti.

Corso avanzato per cliente che già usa la colorazione, ma necessita di approfondimenti: aumentare la padronanza nella scelta delle nuances, sul metodo e su come gestire specifiche esigenze dei clienti.

- Come utilizzare al meglio le caratteristiche specifiche di una colorazione armonia free
- Capire la formulazione vuol dire saper gestire in modo personalizzato la colorazione
- Rivedere le regole fondamentali della colorimetria, utilizzandola nel liberare la creatività del parrucchiere , creare nuove sfumature e/o migliorare quelle esistenti
- Aiutare il cliente ad avere le conoscenze per poter sviluppare all'interno del salone un nuovo tipo di colorazione, superare le difficoltà di casi particolari.

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro **"Metodo formativo distintivo di K&P Academy"** per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace. È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI È RIVOLTO?

Il corso online è rivolto ai clienti che per la prima volta approcciano il mondo Inoilnuance e desiderano inserirlo in salone (corso base), inoltre è rivolto ai clienti che conoscono e utilizzano già Inoilnuance, ma necessitano di specifici approfondimenti.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE

La voglia e l'interesse a capire a fondo le migliori argomentazioni tecniche commerciali nel proporre la linea Inoilnuance, al fine di aumentare la propria fiche in salone e soddisfare un target sempre più esigente di clientela.

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO: Attestato di partecipazione.

UNITÀ PRODUCT

CORSO PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ2406

CORSO SUN DAY

DOCENTE

Monica Lugaresi
Hair Wellness Specialist Procosmet

DATE E ORARI

7 aprile
1 gg _ dalle 10.30 alle 16.00

MODALITÀ CORSO

Online / In presenza a
Bologna

LISTINO

FREE ACCESS



**Conoscere e approfondire il mondo il mondo Sun di Procosmet, linea Napura
Sunsystem e Linea MTJ Monoi.
La conoscenza dei prodotti permette di soddisfare le diverse esigenze dei clienti.**

ARGOMENTI TRATTATI

- Descrizione prodotti.
- Utilizzo specifico per ogni tipo di pelle.
- Utilizzo sui capelli.
- Effetti del sole sulla pelle e sui capelli e l'importanza della protezione.
- Attivatori di melanina, come funzionano e perché usarli.
- consigli per un'abbronzatura intensa, sana e duratura.

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro "Metodo formativo distintivo di K&P Academy" per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace. È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI È RIVOLTO?

Il corso è rivolto a tutti i titolari e collaboratori che vogliono conoscere/approfondire il miglior utilizzo delle linee di solari di Procosmet nel proprio salone.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE

La voglia di conoscere e usare al meglio la linea solare Napura e MTJ, per saper fare una buona consulenza e proposta.

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO: Attestato di partecipazione.

Unità Image & Beauty

PER TITOLARI E DIPENDENTI

Un'importante offerta formativa per ampliare la proposta dei servizi proposti nel tuo salone (potenziare quelli esistenti e/o crearne di nuovi).

Nuovi servizi portano a nuove opportunità di Business (Makeup / Consulenza d'Immagine / Consulenza Spose).

Il mercato si evolve velocemente e sempre di più la clientela ha bisogno di servizi specializzati e di eccellenza; formarti su questi importanti argomenti ti permetterà di amplificare e migliorare la percezione della tua professionalità e del tuo Team.

Il risultato? La tua proposta di valore in un'offerta di servizi qualità per un'attività di successo!



CORSO MAKEUP SCHOOL



24-25 febbraio _ Bologna
9.30 - 18.00

€ 700 + IVA

ordine netto € 1.200 Treat SC.50

CORSO BRIDAL IMAGE CONSULTANT



16-17-18 marzo _ Bologna
10.30 - 18.00 | 9.30 - 18.00

€ 1.050 + IVA

K&P
ACADEMY
by Procosmet Italy

UNITÀ IMAGE & BEAUTY

CORSO PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ2407

CORSO MAKEUP SCHOOL

DOCENTE

Katia Scarcella

Direzione K&P Academy

Michele Guandalini

Makeup Artist Senior

DATE E ORARI

24-25 febbraio

2 gg _ dalle ore 9.30 alle ore 18.00

MODALITÀ CORSO

In presenza a
Bologna

LISTINO

€ 700 + IVA

Scuola e laboratorio di Makeup. Costruisci la tua area di business con il servizio MTJ Makeup!

La scuola Makeup di MTJ si rinnova nel format e si arricchisce di contenuti per padroneggiare l'arte del trucco e l'arte del saper consigliare il miglior servizio makeup all'interno del proprio punto vendita.

Scoprirai le opportunità della consulenza e dei diversi servizi Makeup che puoi proporre alla tua clientela per generare nuove aree di business e ampliare arricchire la tua identità professionale.

Due giornate full-immersion per studiare in maniera approfondita le basi per la realizzazione di un makeup correttivo e personalizzato, fino ad esplorare tutte le possibili opzioni di servizi da proporre.

ARGOMENTI TRATTATI

- MTJ makeup service
- Fondamenti della colorimetria e dell'armocromia
- Studio della morfologia di viso, occhi e labbra e opportune correzioni
- Realizzazione di trucco correttivo e personalizzato
- Principali inestetismi e correzioni
- Quali sono le varie tipologie di servizi Makeup che possiamo proporre alla nostra clientela.
- Prove a tempo dei servizi makeup MTJ proposti

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro "Metodo formativo distintivo di K&P Academy" per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace. È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI È RIVOLTO?

Il corso è rivolto a titolari e collaboratori con esperienza.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE

La voglia di mettersi in gioco e migliorarsi. Il corso è propedeutico al corso BRIDAL CONSULTANT.

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO: Dispense e attestato di partecipazione
Per la prova pratica ogni partecipante dovrà portare Set di pennelli completo.

UNITÀ IMAGE & BEAUTY

CORSO PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ2408

BRIDAL IMAGE CONSULTANT

DOCENTE

Katia Scarcella

Direzione K&P Academy

Michele Guandalini

Makeup Artist Senior

Laura Beghelli

Hairstylist Senior

DATE E ORARI

16-17-18 marzo

- **Domenica** dalle 10.30 alle 18.00
- **Lunedì** dalle 9.30 alle 18.00
- **Martedì**

MODALITÀ CORSO

In presenza a
Bologna

LISTINO

€ 1.050 + IVA

Scuola e laboratorio per creare e potenziare la tua professione di Consulente Sposa. Potenzia il tuo business WEDDING!

Il Bridal Image Consultant è un vero consulente d'immagine specializzato nelle esigenze della sposa, per affiancarla nel giorno più importante della propria vita. Il Bridal Image Consultant, infatti, segue e indirizza tutte le scelte relative al look Beauty della sposa, dal make-up all'acconciatura, allo stile personale della protagonista fino al mood della cerimonia.

È evidente quindi che partecipare a questo corso ti permette di ampliare o inserire all'interno della tua attività, un progetto di business importante ad incrementare il tuo fatturato e la tua immagine.

Tre giornate full-immersion dense e ricche di contenuti pratici e teorici per diventare Bridal Image Consultant e sviluppare quest'attività in maniera redditizia.

ARGOMENTI TRATTATI

- Chi è la figura del Bridal Image Consultant quali sono i suoi segni distintivi, il posizionamento sul mercato e come far diventare redditizia questa attività.
- Come porsi con la clientela, l'importanza della prova e della proposta dei servizi: dal pre-matrimonio (addio al nubilato) ai famigliari, damigelle o amiche, fino ai diversi servizi dedicati per il giorno del matrimonio.

- Come creare e proporre il "Beauty Kit SOS Bridal" personalizzato.
- Studio analitico facial shape (caratteristiche facciali) e del profilo, per capire i tipi di acconciature e di trucco più adatti.
- Studio dello stile: individuare i tre Macrostili della sposa per capire il giusto abbinamento tra abito, make up e acconciatura.
- Studio e realizzazione di 3 makeup sposa rispettando i tre macrostili.
- Studio e realizzazione di 3 acconciature sposa rispettando i tre macrostili.

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro "Metodo formativo distintivo di K&P Academy" per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace.

È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI È RIVOLTO?

Il corso è rivolto a titolari e collaboratori con esperienza.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE

La voglia di mettersi in gioco e migliorarsi. Si consiglia la frequenza preventiva al corso MTJ Makeup School.

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO:

dispense, strumenti per lo svolgimento della consulenza e attestato di partecipazione

Per la prova pratica ogni partecipante dovrà portare

- Set di pennelli completo
- Strumenti di lavoro per acconciare: pettini, spazzole, elastici, phon, piastre, arriccianti...
- **Testa studio** di capelli naturali (**ogni partecipante dovrà portare una poupette con relativo supporto da banco o da terra** di capelli naturali: lunghezza min 45/50 max 60cm.)

Unità Business

Come migliorare e aumentare il fatturato del proprio Business e comprendere come questo passi dall'aver ben chiaro gli obiettivi e la gestione dei numeri, la conoscenza necessaria per saper leggere e utilizzare i KPI, la gestione delle risorse umane per migliorare le prestazioni e costituire gruppi di lavoro affiatati e altamente performanti.

Con la conoscenza e la giusta gestione di questi aspetti sarai in grado di portare la tua attività al successo!

UNITÀ BUSINESS

PERCORSO PER TITOLARI

PFORMAZ2412

PERCORSO BUSINESS PREMIUM

DOCENTE

Paola Lorenzi

Business & Life Coach / Trainer

DATE E ORARI

**5 incontri individuali
esclusivi singolo salone**

MODALITÀ CORSO

ONLINE ZOOM /
In presenza

LISTINO

€ 2.500 + IVA

SCUOLA e LABORATORIO per creare il tuo business di successo!

Il percorso formativo di business associato alle strategie di coaching, ti permette di capire come creare o trasformare il tuo business, come progettarlo per renderlo unico e di successo e come promuoverlo per farlo diventare una realtà solida e condivisa con il tuo team. Con il metodo formativo applicato di K&P Academy lavorerai sul come riconoscere e sviluppare la tua identità di Leader e Imprenditore, comprendendo quali sono gli strumenti pratici e utili che determinano i fattori di successo della tua azienda.

Il percorso prevede 5 incontri individuali dedicati in esclusiva al salone. Lavoreremo in modalità training analizzando in modo approfondito la fotografia dello stato attuale della tua attività, studieremo tutte le strategie di business e management utili ai processi di crescita e sviluppo del tuo fatturato.

ARGOMENTI TRATTATI

- Il Leader: identità imprenditoriale, consapevolezza di ruolo e assunzione di responsabilità
- Analisi KPI e ottimizzazione della catena del profitto
- Cosa definisce un Team.
- Strumenti di management: selezionare, formare e potenziare il Team; job description, lavorare per obiettivi, assegnare i ruoli, riunioni efficaci.
- Stabilire linee guida e piani d'azione efficaci per il raggiungimento degli obiettivi.
- Bootcamp: Role playing formativi pratici e feedback in un contesto di team building.

METODO DIDATTICO DISTINTIVO DI K&P ACADEMY

Grazie ad un Team con competenze di Trainer e Coach, abbiamo sviluppato il nostro "Metodo formativo distintivo di K&P Academy" per erogare corsi di formazione full immersion in presenza e on line, che prevedono momenti dedicati alla teoria ed altri alla pratica, per consentire ai corsisti di mettere in pratica da subito le informazioni apprese e fare in modo che l'esperienza pratica di apprendimento sia funzionale ed efficace.

È prevista nella parte esperienziale la modalità **ROLE PLAYING FORMATIVO**, tecnica simulativa che richiede ai partecipanti di svolgere, per un tempo limitato, il ruolo di "attori" interagendo tra loro, mentre gli altri partecipanti fungono da "osservatori" sui contenuti e processi come parte integrante e funzionale dell'apprendimento accademico.

Lo scopo è quello di trasmettere all'allievo una formazione volta ad ottenere il massimo dei risultati nella performance e per permettergli di scoprire così le proprie risorse e le proprie potenzialità ancora inesprese.

Questo metodo inoltre rende le giornate interattive, dinamiche, efficaci nonché divertenti.

A CHI E' RIVOLTO?

Il corso è rivolto a titolari di attività Beauty che desiderano raggiungere efficacemente i risultati prefissati per portare la propria attività al successo, rendendola solida, sana e redditizia.

SUGGERIMENTI E REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE: La voglia di mettersi in gioco partendo da se stessi.

LA QUOTA DI PARTECIPAZIONE COMPRENDE IL KIT ALLIEVO: Dispense, attestato di partecipazione, Tutoring.

Consulenze Aziendali e Coaching

COACHING SALON

CONSULENZA INDIVIDUALE

PER TITOLARI E DIPENDENTI

DOCENTE

Paola Lorenzi
Business Coach

DATE E ORARI

½ GG 4 ore dedicate
4 incontri

½ GG 4 ore dedicate
4 incontri

MODALITÀ CORSO

1 modulo Online Zoom
4 moduli Online Zoom

1 modulo In Presenza
4 moduli In Presenza

LISTINO

€ 250 + IVA

€ 800 + IVA

€ 400 + IVA

€ 1.400 + IVA

CODICE

PFORMAZ00226

PFORMAZ2413

PFORMAZ2414

PFORMAZ2415

**Consulenze personalizzate in salone per aiutarti a raggiungere gli obiettivi di successo prefissati.
Hai esigenza di un allenatore che in completa privacy possa aiutare la tua azienda a raggiungere gli obiettivi professionali prefissati?**

A volte l'imprenditore non trova spiegazioni al mancato raggiungimento dei risultati della propria azienda. Affidarsi a professionisti esterni qualificati è una risposta efficace per generare idee e soluzioni. Gli obiettivi del Coach sono infatti formare i titolari ed i membri del team a raggiungere livelli più elevati di prestazione, aumentare la soddisfazione lavorativa, la crescita personale, con l'orientamento allo sviluppo del business.

IL PROGETTO COACHING INCLUDE

- Comunicazione interpersonale e professionale
- Gestione delle prestazioni
- Efficacia organizzativa
- Cambiamenti personali
- Migliorare il pensiero strategico
- Affrontare efficacemente il conflitto
- Problem Solving

ONE TO ONE CONSULENZA PRIVATA

PER TITOLARI E DIPENDENTI

PFORMAZ22029

DOCENTE

Monica Lugaresi

Hair Wellness Specialist Procosmet

DATE E ORARI

½ GG
90 minuti

MODALITÀ CORSO

Online Zoom

LISTINO

€ 100 + IVA

Consulenze personalizzate in salone per aiutarti a raggiungere gli obiettivi di successo prefissati.

Consulenze personalizzate per aiutarti a migliorare le scelte del prodotto, la conoscenza del prodotto o avere chiarimenti sull'utilizzo.

La consulenza prevede i seguenti argomenti:

- personalizzata

90 minuti dedicati a soddisfare le tue specifiche esigenze!

K&P
ACADEMY
by Procosmet Italy

Plus Post Formazione

- **Tutoring**

Il Tutor promuove l'efficacia del progetto di diffusione dell'innovazione, intesa come presa in carico della nuova visione e delle nuove competenze apprese durante i percorsi formativi e ne garantisce la corretta interpretazione.

Il Tutoring quindi diventa uno strumento indispensabile per l'allenamento e il monitoraggio degli obiettivi definiti in aula.

Sul piano della relazione le **Coach Paola e Katia**, saranno una presenza capace di gestire, animare, motivare, interagire, sostenere e dare le giuste istruzioni per mettere in campo le nuove abilità apprese, volte al raggiungimento dello stato desiderato.

- **Tutoring***

Ogni corso prevede una tipologia specifica di Tutoring con altrettante modalità operative che ti verranno comunicate in aula.

Community K&P Academy



Community
Training & Coaching

Godrai dell'accesso alla **COMMUNITY K&PAcademy** sul gruppo **Facebook** riservata agli allievi K&P Academy.

Avrai a disposizione contenuti e strumenti per ampliare le tue competenze e completare la tua formazione d'eccezione.



Info K&P Academy

Tutti i corsi sono a numero chiuso per garantire una migliore qualità formativa.

Per maggiori informazioni o iscrizioni, questi i contatti

e-mail support@procosmet.com

tel. 051 969939

La quota di partecipazione al corso comprende

- Utilizzo di tutti i prodotti per la realizzazione dei lavori
- Dispense
- Attestato di frequenza

I partecipanti dovranno portare il materiale per il lavoro pratico



- Quadernoni per appunti ed esercizi, penne e colori
- Per i corsi Hair: spazzole, phon ecc
- Per i corsi Make up: set pennelli MTJ completo

La quota di partecipazione NON comprende

- Pranzo
- Sistemazione alberghiera- pernottamento



Calendario Corsi 2025

FORMAZIONE			
UNITÀ PRODUCT			
CORSO TREATSYSTEMETHOD NAPURA	26-27 gennaio	2 gg	BOLOGNA
CORSO TREAT CONSULTANT	16-17 febbraio	2 gg	BOLOGNA
CORSO TREAT MASSAGE	14-15 aprile	2 gg	BOLOGNA
BOOTCAMP TREATSYSTEMETHOD SPECIALIST	30-31 marzo	2 gg	FORLÌ
CORSO SUN DAY	07 aprile	1 gg	BOLOGNA
UNITÀ PRODUCT			
CORSO MAKEUP SCHOOL	24-25 febbraio	2 gg	BOLOGNA
CORSO BRIDAL IMAGE CONSULTANT	16-17-18 marzo	3 gg	BOLOGNA





NAPURA

K&P
ACADEMY
by **Procosmet Italy**

www.kepacademy.coach

PROCOSMET
ITALY